

Accountmanager Industrie

AVK Belgium, dochter van de Deense AVK Group, levert afsluiters, hydranten en toebehoren voor drinkwater, afvalwater, gasdistributie, brandbestrijding en industrie. De groep telt 110 bedrijven in 39 landen en ruim 5.570 medewerkers wereldwijd.

Voor de verdere uitbouw van onze activiteiten in België en Luxemburg zijn wij op zoek naar een ervaren Accountmanager Industrie.

Functieomschrijving

Als Accountmanager Industrie bouw je technisch-commerciële relaties binnen de industriële markt in Oost- en West-Vlaanderen verder uit.

Je onderhoudt bestaande klantenrelaties, gaat gericht op zoek naar nieuwe klanten en volgt commerciële trajecten actief op. Regelmatige bezoeken aan klanten, sites en werven geven je daarbij een goed zicht op wat er leeft in de markt.

Samen met je collega's vertaal je marktontwikkelingen en commerciële kansen naar concrete acties om het industriële segment verder uit te bouwen.

Jouw verantwoordelijkheden

- Je onderhoudt bestaande klantenrelaties en bouwt deze verder uit
- Via gerichte prospectie laat je de bestaande klantenportefeuille groeien
- Je bezoekt regelmatig industriële klanten, sites en werven
- Offertes volg je actief op en commerciële kansen laat je niet liggen
- Samen met collega's in binnen- en buitendienst zorg je voor een goede afstemming rond klanten en aanvragen
- Je geeft presentaties en opleidingen bij eindgebruikers, aannemers en studiebureaus
- Marktontwikkelingen, opportuniteiten en accountactiviteiten vertaal je naar concrete commerciële acties
- Relevante klant- en marktinformatie verwerk je correct in het CRM-systeem en gebruik je voor verdere opvolging

Jouw profiel

- Je hebt minstens een bachelor in een technische richting of gelijkwaardige ervaring binnen een industriële omgeving
- Minimum 5 jaar ervaring in een commerciële of industriële buitendienstfunctie

- Technische producten en industriële sites zijn voor jou vertrouwd terrein
- Je combineert technisch inzicht met een commerciële en klantgerichte aanpak
- Zelfstandig werken en verantwoordelijkheid nemen gaan voor jou hand in hand met samenwerken binnen een team
- Je communiceert vlot in het Nederlands, Frans en Engels
- Je bent in het bezit van rijbewijs B

Ons aanbod

- Een gevarieerde commercieel-technische functie binnen een gezonde en groeiende KMO
- Een belangrijke rol waarin je mee richting geeft aan de verdere groei van onze industriële activiteiten
- Ruimte om initiatief te nemen en mee richting te geven aan klanten, markt en commerciële aanpak
- Permanente opleiding en training, waaronder verplaatsingen naar het moederbedrijf en zusterbedrijven binnen Europa
- Een marktconform loon aangevuld met extralegale voordelen

Interesse?

Zie je jezelf industriële klanten verder uitbouwen, nieuwe commerciële kansen ontwikkelen en technische oplossingen mee op de markt zetten?

Stuur dan vandaag nog jouw CV en motivatiebrief door naar hr@avkvalves.be.